

Pasi Loman



Diretor Comercial

Finlandês, radicado no Brasil desde 2006

Tel/WhatsApp: +55 11 98174 9944

Email: pasi.loman@seppo.io / pploman@gmail.com

LinkedIn: <http://gg.gg/14634f>

Video CV

Veja meu vídeo CV para saber mais sobre minha carreira e personalidade. Use o QR code ou este link: <http://gg.gg/pasi-loman-cv>



Gestão, vendas B2B e empreendedorismo

18 anos de experiência em gestão e vendas B2B internacionais. Facilidade em transitar de um setor para outro, sempre trazendo excelentes resultados de venda. Como gerente e diretor, fui sempre elogiado por minhas qualidades de liderança; trabalho com todo tipo de pessoa com prazer. Meu objetivo é sempre trazer à tona os melhores aspectos de minha equipe, por meio de incentivo, pensamento criativo e crítico, e alta capacidade de solução de problemas. Milhões de pessoas já foram influenciadas de diversas maneiras pelo meu trabalho.

- **Seppo** (EdTech software); Diretor Comercial / Country Manager 2017 -
- **Vikings of Brazil** (Vendas B2B); **Sócio-Diretor**, 2010 -
- **Communicate English** (Escola de idiomas para executivos); **Sócio-diretor** 2009 – 2019.
- **Merheje** (Bens de consumo); Gerente de exportação, Barueri, 2006-2008.
- **NTL / Virgin** (Telecomunicação); Gerente de vendas, Nottingham UK, 2005 – 2006.

Tenho também dez anos de experiência no ensino, principalmente de idiomas, mas também gamificação e treinamento corporativo etc. Tal experiência é vital para o desenvolvimento de minhas competências transversais, *os soft skills*.

Formação Acadêmica

- **Doutorado** (PhD) em História (2004), University of Nottingham, U.K.
- Mestrado (2001) e Bacharelado (2000) em História, University of Birmingham e University of Nottingham, U.K.
- **MBA** em Negócios Internacionais (2008-2010); B.I International, São Paulo, Brasil.
- Gamificação nos negócios (2019); FGV, São Paulo, Brasil.

Gestão de projetos e outras experiências e habilidades

- Fui responsável pelo lançamento da plataforma de gamificação finlandesa Seppo no Brasil. Começamos com nenhum cliente, agora temos usuários em todos os 26 estados brasileiros, nos setores públicos e privados, desde o ensino fundamental ao ensino superior e também treinamento corporativo. Além de colaboradores da Seppo Brasil, lidero também cerca de 20 parceiros. Nossa parceria de sucesso com a Pearson no Brasil levou-me à negociar um acordo global entre a Seppo e Pearson, a maior empresa de educação do mundo.
- Sou o fundador e diretor da Escola Finlandesa de São Paulo, um clube para famílias finlandesas, planejado para manter e melhorar o domínio do idioma finlandês de crianças entre 3 e 15 anos. A Escola Finlandesa tem também um papel importante na criação de uma comunidade de expatriados finlandeses em São Paulo e região.
- Fui o curador da sala de Artes, Cultura e Ciências da *Casa da Finlândia* nos Jogos Olímpicos do Rio de Janeiro em 2016. Além disso, fui o líder em projetos envolvendo as embaixadas nórdicas da Dinamarca, Finlândia, Noruega e Suécia, incluindo minha iniciativa de promover os países nórdicos como convidados de honra na Feira do Livro de Porto Alegre em 2017. Nesta ocasião, liderei um time de mais de 30 pessoas de 5 países.
- Tenho artigos acadêmicos publicados para, por exemplo, a Oxford University Press, e, junto com minha esposa, traduzi mais de 30 livros. Como agente literário, vendi direitos autorais de centenas de livros de dez países, mesmo sem experiência prévia ou contatos no setor editorial.
- Milhares de pessoas assistiram ou participaram de minhas palestras, webinar e workshops sobre EdTech. Artigos foram publicados em grandes jornais brasileiros e europeus sobre meu sucesso em negócios.
- Além do Brasil e da Finlândia, vivi na Alemanha e no Reino Unido. Conheço mais de 30 países.
- Estudei 10 idiomas e atualmente sou totalmente proficiente em português, inglês e finlandês (outros idiomas notáveis: alemão, espanhol e sueco).
- Domino habilidades de TI, incluindo ferramentas de vendas e marketing.

Uma pequena amostra das empresas para quem já vendi produtos e serviços:

